

【焦點企劃】

84 變動時代，贏的策略

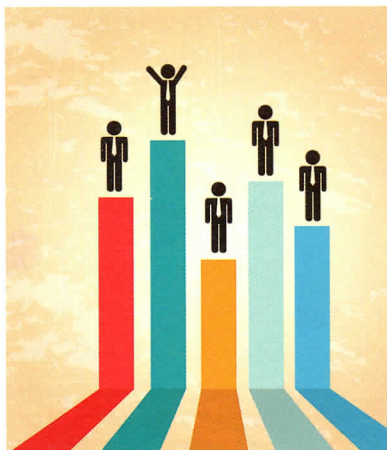
丟掉傳統的競爭概念，將變動視為常態，從尋求永續競爭優勢，轉而追求暫時競爭優勢。透過不斷重組與實驗，讓企業持續勇敢茁壯。

96 你的公司有策略嗎？

目標不等於策略，策略也不是專屬於最高領導階層的工作。只有在團隊成員了解策略，而因此改變行為時，策略才成為策略。

102 從策略規劃到執行

好的策略家把交出成果視為責任，而不只是交出點子；好的執行者將工作視為傳遞策略優勢，而不只是做一個專案。



【世界級智慧】

38 專訪創見顧問公司合夥人波倫
創新，不要孤注一擲

創新的最好時機，不是當你失敗後，而是你做得好的時候；更重要的是，不要只是選一個點子。



【BCG洞見】

62 向供應商借智慧

一套完善的供應商協作計畫，除了節省成本，還能共同創新、快速上市，和品質改善。

【人力資源】

70 三個步驟，化身理想主管

無法設定明確目標，在決策上優柔寡斷？小心自己落入壞主管的陷阱中。

【大師部落格】

26 高階主管教練-葛史密斯》
當公司被合併時

國際品牌大師-林斯壯》

30 所擁有的與尚未得到的

【全球看板】

- 78 被肯定是所有人一致的需求
- 79 印度第一健身中心
- 80 紐約市長的時間管理法
- 81 不想買，用租的
- 82 亞馬遜的零售霸業



NESPRESSO

認識 NESPRESSO 商用咖啡系統

Zenius 全新時尚智慧咖啡機，不僅外型精巧、節能效果更加提昇，同時兼備大水箱容量與無與倫比的咖啡品質，將滿足您對咖啡的一切需求。



NESPRESSO 商用咖啡系統

巨唐股份有限公司

www.nespresso-pro.com

台北 (02)2959-1061 新竹 (03)556-5532

台中 (04)2426-7388 高雄 (07)732-7767

業案例】

3 《加拿大IMAX公司執行長葛爾方》
不是改變顧客，是適應他
葛爾方改變IMAX公司的商業
模式，適應顧客，成為電影院中
的商務艙。

5 《好胃口管理公司》
跟你想的員工餐廳不一樣
沒罐頭、沒料理包，運用環境交
織成視覺饗宴，「好胃口」旗下
餐廳沒有一間長得一樣。

6 《SGS公司東亞區營運長楊崑山》
安心是一門好生意
在他的帶領之下，台灣分公司持
續穩定成長，深入各個產業，他
更將台灣的成功經驗，複製到韓
國、日本、大陸等地的分公司。



管教練】

《教練的一封信》
崑山科大副教授陳恆霖
當空降部隊遇上資深主管

《顧問區》
亞碩國際管理顧問公司總經理李傳政
如何在第四季趕上業績目標

《個人管理》
138 冠軍的三條致勝規則
140 說服力的七個秘密

道嗎】

主管行事曆
數字看管理
讓員工既開心又努力
當同事過度分享私生活
下班前，想一想
創新的真正模樣

【新書新知】

114 讓對的事情在對的時候發生
學習觀察時機的六個角度，提
高生產力與顧客滿意。

【管理精修】

**124 國立政治大學講座司徒達賢教授
和創業主對談策略**
策略決定企業競爭定位，也指
導內部資源的配置。

【各單位請注意】

- 10 雅虎執行長所做的決定
- 12 「全通路」零售時代來臨！
- 15 不被時代的浪潮淹沒
- 17 幫公司踏出第一步
- 19 破解沃爾瑪攻勢
- 22 降價不一定加分

光世代固定制 DM/15M月租費
含光世代 上網費及電話費
8,820元
7,400元
3,420元
3,120元
2,578元

安裝取定)

0.000元(每日13.70元) +
除息費(網際網路專線費)
開。 申設HiNet光世代固
定IP。

v.cht.com.tw

HiNet
安艦隊