
1044 (2014年09月01日発売) の目次

<特集 どうなる客船市場 日本流クルーズビジネスの貫き方>

総論

転換点に立つ日本のクルーズ市場
クルーズ人口をどう増やすのか

基本路線は変えずに日本の顧客層をさらに開拓していく

●郵船クルーズ株式会社 代表取締役社長 服部 浩 氏

お客様から見たクルーズはこれまでの「総論」から「各論」に移り始めた

●商船三井客船株式会社 代表取締役社長 小林 求 氏

われわれは「これしかない」と思ってクルーズ事業に取り組んでいる

●日本クルーズ客船株式会社 代表取締役社長 入谷 泰生 氏

日本におけるクルーズビジネスの潜在需要はまだまだ高い

●株式会社JTB首都圏 ロイヤルロード銀座事業部 事業部長 藤本 信 氏

COLUMN

2020年東京オリンピック・パラリンピックと日本の客船市場4

<特別企画 新たな自動車生産拠点、メキシコ>

総論 メキシコに進出する日本自動車産業のいま

インタビュー

物流面からマツダのメキシコ事業を支えることが使命

●マツダロジスティクス株式会社 経営企画室長 石橋 恭介 氏

TOPICS

自動車生産拡大に応じた港湾と海運会社の動き

<編集長インタビュー>

チャレンジ精神で確実な成長に向けた舵をとる

130年間培われた商船三井のDNAを継承していく

●株式会社商船三井 代表取締役社長 武藤 光一 氏

Class NK

入門 海運を取り巻く環境・安全規制

第7回 船員の教育訓練における認証の必要性

海運！なんでも探偵団 第9回：クルーズ・ビジネス

絵・文／寄藤 文平 氏

<シリーズ etc.>

波濤 行雲流水 / 竣工船フラッシュ / 新刊紹介 / CLOSE UP / せんきょう (日本船主協会) / 英国判例 Short

News No.37 続悲しき海賊・ケセラセラ The future's not ours to see? 一履行期前の予測的契約違反の成立要件

津留崎・小林法律事務所 弁護士 津留崎 裕 氏 / ブローカーの窓から / NEWS Pick Up! / 造船ニュース / 内航ニ

ュース / セミナー・研修講座のご案内 / 読者のひろば / スタッフ通信