



## 特別企劃

# 翻新你的核心事業

由於競爭激烈、傳統的成長模式漸漸失靈，過去幾年來，很多公司的核心事業面臨成長趨緩，表現疲弱的窘態。面對這樣的殘酷事實，公司應該怎麼辦？現在，也許是公司超越傳統策略，進行商業模式創新的時候。



線上訂購 | 本期目錄

## 世界級智慧

五個做法，在價格戰勝出

儘管好的成本結構，可以讓公司贏在起跑點上，但要在價格戰中勝出，卻還有更好、更完善的方法。

成功企業的七個會議秘訣

會議是每一家公司的「必要之惡」，蘋果、谷歌等成功企業，如何讓會議高效率地進行？

換個角度看員工離職

許多人認為，當員工離職後，公司和他的關係也就此畫下休止符。但如果員工離職後加入你重要夥伴的公司呢？

## 企業教練的一封信

呂旭立基金會領導人教練陳茂雄

負向目標與正向目標

揮桿之後，要打到高爾夫球的剎那，你腦中的畫面是，球以完美的角度飛出去，還是祈禱球不要飛到池塘裡？

## 高階主管教練

葛史密斯 (Marshall Goldsmith)

我們都是領導者

任何一個需要他人支持才能達成目標的人，都是領導者。因此，我們所有的人都可以展現領導力。

## 數字看管理

從臉書觀察求職者

## 企業案例

「行動國民」連鎖飯店創辦人查達哈

拿掉顧客不喜歡的一切

在每件事上，都挑戰一般飯店做法，他創立的「行動國民」飯店，屢次獲選為最佳飯店之一。

瓦比派克線上眼鏡公司

叛逆是門好生意

卓越的顧客服務，致力於社會公益，擁有不同於競爭者的寬廣清晰視野，是它成功的原因，也是它提供的服務。

## 主管教練

征服你的優先要務

電話響了，電子郵件進來了，同事敲門了。該如何避免不重要的事情，吃掉寶貴的工作時間？

## 全球看板

戴爾的再出發

雀巢巧克力的臉書出擊

變少才能更多

領導學之父班尼斯辭世

為什麼大家愛去十元商店

## CEO Talk

天仁茶業公司總經理林仁宗

不能讓自己停在現在

多了一點科技、一點基礎科學、一點生活風格。是什麼原因讓六十年歷史的傳統茶行，有了煥然一新的樣貌？

## 新書新知

巧妙提高你的影響力

運用非語言溝通左右潛意識的判斷，你就能有效說服他人，成為有魅力的領導人。

向哲學家學習一堂人生的課

不懼怕別人的眼光，才能擁有真正的快樂。聽聽哲學家如何解開我們對於人生、意義、人際關係等種種疑惑。

## 企業案例

「行動國民」連鎖飯店創辦人查達哈

拿掉顧客不喜歡的一切

在每件事上，都挑戰一般飯店做法，他創立的「行動國民」飯店，屢次獲選為最佳飯店之一。

瓦比派克線上眼鏡公司

叛逆是門好生意

卓越的顧客服務，致力於社會公益，擁有不同於競爭者的寬廣清晰視野，是它成功的原因，也是它提供的服務。

## 編輯部報告

戴上叛逆的眼鏡➡

### 各單位請注意

為什麼沒注意到？

產品上市前的八個問題

強棒零售商 T J X

供應鏈更上層樓

公司網站首頁該有的樣子

知名餐廳教我們的七堂管理課

為什麼沒注意到？➡

產品上市前的八個問題➡

## 品牌部落格

林斯壯 (Martin Lindstrom)

八百頁關於你的資料

從臉書上知道朋友正在聽什麼音樂、讀什麼書，也許是一件很棒的事，它也是二十一世紀最強大的行銷工具。

## 顧問區

光點國際管理顧問公司總經理暨首席企業教練曾郁卿  
／主答

如何讓部屬獨當一面

我的部屬總是每件事情都來詢問我，總是依賴我的建議，不知道有哪些方法，可以讓我的部屬們能夠獨當一面？

## 你知道嗎

向體育界學管理➡

## 個人管理

如何找到合適的導師

一個好的導師不僅能夠提拔你、指導你，也能給予你資源。但前提是，你知道要如何找到適合你的導師。

當一位高EQ主管➡