

## 總編輯的話

[迎接企業數位盛世](#) [會員免費看全文](#)

---

## 觀念領先

[全通路零售必勝策略](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[地位愈高，壓力愈大](#)

[說笑話之前.....](#)

[海外擴展必備特質](#)

---

## 焦點企畫

[防範談判對手說謊話](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#) [會員免費看全文](#)

[老體系扼殺新商機](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[數位經濟取勝關鍵](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[別輸在數位競爭力](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[後智慧型產品是...](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[物聯網走進生活裡](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[在競爭中提升價值](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[讓成本與品質雙贏](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[擁抱多元別緊張](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[無偏見造就A+團隊](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[養成跨文高階團隊](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[衡量團隊的多元智慧](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[迥異風格推動高績效](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[開會時一律平等](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[IBM逆轉的秘密武器](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[設計無偏見組織](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[重整組織以驅動成長](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

---

## 哈佛個案研究

[哈佛個案研究：策略與銷售難兩全](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

[哈佛個案研究評論篇：策略與銷售難兩全](#) [單篇付費購買 \(PDF\)](#)

---

## 書介

台灣聚焦

從客戶需求突破創新困境 [會員免費看全文](#)

平台革命下的競爭策略

價值取勝的時代

智慧家庭的全新面貌

---