

---

## 焦點企劃

活用銷售流程

### 四個做法，成功拿回訂單

銷售流程能為團隊建立共同語言，快速釐清客戶狀況，調整作戰方式。透過四個做法，讓銷售流程成為團隊最有力的後盾。

---

## 品牌部落格

品牌大師Martin Lindstrom

### 你的手錶，正在替你說話

人類是情感的動物。我們都渴望得到地位與同儕的肯定，而這正是製錶產業至今仍健在的原因。

---

## CEO Talk

彰化基督教醫院協同總院長郭守仁

### 不怕失敗才能做大事

位於鄉下、缺乏資金、難以吸引人才，面對各種先天條件不佳，郭守仁如何推動彰基，成為醫療創新與管理的先驅，吸引眾多大陸醫院前來取經？

---

## 你知道嗎

目標，每天看兩回