

焦點企劃

52 贏家策略行動提案

景氣復甦的新年度即將到來，企業應該採取什麼行動，才能在新的環境下掌握機會，在市場上豐收？

64 打造「由外而內」的策略

從顧客的角度出發，企業應該「由外而內」，思考你的策略。



74 如何抓住黃金機會

在動盪的市場上，每隔一段時間，便會出現一個絕佳的機會，公司如何抓住這樣的黃金機會？



CEO專訪

30 卡西歐公司創辦人樺尾和雄

堅持從零走向一

五十三年前，他和三個兄弟一起創立了卡西歐，今天，卡西歐所生產的電子手錶、數位相機仍然暢銷全球。今年八十一歲的社長樺尾和雄最近接受本刊專訪，分析卡西歐的創新策略和經營哲學。



世界級

38 焦點人物/王牌連鎖飯店共同創辦人卡德伍 記得問：為什麼不行？

房間格局大小不一、擺設二手傢具，甚至還有老唱盤和黑膠唱片，王牌飯店的創辦人用一個又一個的創意，打造了最時尚的連鎖飯店。



46 聚焦亞洲/印度「美食市場」連鎖超市 傳統與現代不想分開

它結合印度傳統市場的風味，又加入西方現代化超市講求選擇、方便、品質的特色，成功地擄獲顧客的心。



高階主管教練

24 我的日白夢

My EMBA

28 讀書會也是策略發想會議

專欄

122 教練型主管的五個關鍵時刻

124 我會全力以赴？

人力資源

134 讓員工覺得受重視

136 你是高潛力人才？

138 博覽區



管理集短篇

8 照顧消費者的感覺

10 如何提高前線的執行力

12 低薪產業如何打造高績效文化

14 創新，走對路才算

17 高壓力下的團隊互動

19 避免社群媒體的七大陷阱

你知道嗎

45 怎麼跟顧客算錢？

51 找到取代自己的人

73 做對手做不到的

BCG洞見

84 人力資源未來大趨勢

在BCG人力資源大調查中，哪三項主題重要性大幅提升，擠進前五名？

關鍵報告

90 提高知識型員工的效率

知識型員工在企業所佔的比例越來越高，效率卻始終無法有效提升。

專訪

96 CEO Talk

台灣福公司董事長林漢文
利潤設零，建立進入障礙

他在進入堆高機市場後，三年內擠下當時的市場領導者；在大陸設廠後四年内，又成為外資的第一品牌。他是怎麼做到的？

新書新知

104 如何使點子贏得認同

你滿懷希望地提出一個點子，結果卻遭遇如榆林彈雨般的批評及質疑。如何化解對新點子的質疑與阻力？

114 女性經營者成功的理由

感性思考、善於溝通等女性具備的特質，往往是經營企業的重要能力。

顧問區

126 奈普教學習顧問公司總經理高明智／主答 如何轉變企業文化

最近公司開始導入一些制度和規範，員工們卻出現反對聲音。該怎麼做？